

ISVU šifra	Naziv predmeta	Status predmeta	Semestar		
195899	Poslovno pregovaranje	Izborni	1		
Tip predmeta	Oblici nastave (ukupan broj sati u semestru)				ECTS
Stručni	P	S	V	E-učenje	4
	20	0	0		
Nastavnik	prof.dr.sc. Andreja Brajša - Žganec				
Suradnik					
Cilj predmeta	<p>Pregovaranje pripada među vještine kojima suvremeni poduzetnik mora ovladati. To uključuje prezentacijske vještine kao moćan alat postizanja željenog učinka komuniciranja ideja, zamisli i planova. Uspješno pregovaranje, što je važan segment uspješnog funkcioniranja organizacije danas je povezano s timskim radom za što je potrebno razumijevanje osnovnih principa funkcioniranja grupa, procesa koji mogu pospješiti uspješnost rada u timu kao i procesa koji mogu dovesti do neproduktivnosti pregovaranja. Kolegij objašnjava različite aspekte grupne dinamike za uspješno pregovaranje i bolje razumijevanje funkcioniranja tima unutar različitih zadanih uvjeta. Posebni naglasak stavit će se na osnove pregovaranja, na procese u pregovaranju, na različite kontekste pregovaranja, na individualne razlike u pregovaranju, na konflikte u pregovaranju te prevladavanje nesuglasica. Također, naglasak će se staviti na vodstvo u radnom timu u smjeru efektivnog djelovanja ka uspjehu i maksimalnog zadovoljstva članova tima. Kolegij se bavi posebno održavanjem tima i ponašanjem članova tima u tom procesu. Naglasak je na grupnom iskustvu, na načinima na koji pojedinci mogu učiti od drugih pojedinaca u grupi kroz grupno iskustvo vježbajući komunikacijske vještine, vodstvo, pregovaranje ali i praktične spoznaje o fazama timskog rada, problemima koji se mogu javiti u timskom radu te mogućim rješenjima u cilju uspješnog funkcioniranja tima.</p>				
Ishodi učenja	<p>1. Studenti će razumjeti primjenu psiholoških teorija i sistemskog pristupa interakcijama u malim grupama s naglaskom na pregovaranje i upoznavanje procesa stvaranja i održavanja tima te ponašanja članova tima usmjerenih na zadata. Također, studenti će se upoznati s individualnim i okolinskim čimbenicima koji utječu na pregovaranje i uspješnost tima. Studenti će u grupnom radu imati specifične zadatke: igranje uloga, analiza slučaja, aktivno sudjelovanje u malim grupama, ispunjanje upitnika samoprocjena i vježbi u svrhu razvijanja specifičnih tehnika i vještina. Aktivnim sudjelovanjem u diskusijama i vježbama, grupnim i individualnim radovima studenti razvijaju razumijevanje vlastitih sklonosti i stilova ponašanja, vještine surađivanja s drugima, s naglaskom na razvijanje sposobnosti pregovaranja.</p>				
Uvjeti za upis predmeta (odslušan ili položen kolegij) te potrebna znanja i vještine					
Vrste izvođenja predmeta	Komentari				
Obveze studenata					
Sadržaj predmeta					
Nastavna cjelina	Oblici nastave (sati)				
	Predavanja	Seminari	Vježbe	E-učenje	
Obvezna literatura					
Dopunska literatura					
Način provjere ishoda učenja					

